



CON FREMM SÍ SE PUEDE

EL METAL REDOBLA LA UNIDAD Y LOS ESFUERZOS
PARA SALIR DE LA CRISIS



Emotivo recuerdo a D. Arsenio

▪ *Reconocimiento unánime al
Ex Secretario General*



- EL TALLER ILEGAL CREA INSEGURIDAD
- AUXILIAR-METAL ATRAE NEGOCIO





Hablamos de números.
Pensando en personas.



**ENERGÍA
CAJAMAR 2013**

FINANCIACIÓN EMPRESAS

Más de 600 Millones de Euros.

Para tu Negocio.
En tu oficina Cajamar.

Las fórmulas de financiación que necesita tu empresa.

GRUPO
COOPERATIVO
CAJAMAR

 **cajamar**
CAJA RURAL

Digan conmigo: Pymes

Hay miedo a hablar de empresarios,
que son los verdaderos emprendedores



Redacción - Maquetación:
"DÍSELO AHORA"
Teléfono y Fax: 968 28 30 96

Edita:
Federación Regional
de Empresarios del Metal
de Murcia.
C/. Del Metal, 4

Formación:
Telf.: 968 93 15 01
Fax: 968 93 14 10

Servicios Generales:
Telf.: 968 93 15 02
Fax: 968 93 15 10
<http://www.fremm.es>
(E mail) fremm@fremm.es

Publicidad:
Publiseven, S.L.
C/. Del Metal, 4 Edif. FREMM
Tif.: 968 93 03 04

Depósito legal:
MU-1093-1994



ESCRÍBANOS

Esta revista está abierta a sus sugerencias e ideas. Puede enviar sus cartas, con una extensión máxima de un folio, a la FREMM indicando "Revista FREMM".

En su último Informe de Coyuntura Económica y Laboral, La Confederación Española de Organizaciones Empresariales del Metal, CONFEMETAL aboga por llamar a empresas y empresarios por sus nombres, como primer paso para ponerles en el centro del escenario económico, abandonando el noñismo de la protección y fomento del "emprendimiento".

Al Hilo del "Plan de Acción de Emprendimiento 2020" de la Unión Europea, Confemetal señala que generar el cambio de marco global que permita crear empresas, que sean competitivas, que sobrevivan y que crezcan y den el salto para dejar de ser pymes, debe empezar por hablar, sin circunloquios, de empresas y de empresarios, de pymes, de sus necesidades y de su particular idiosincrasia.

En el centro

Sólo situando a la empresa y al empresario en ese centro del escenario económico, habrá terreno abonado para políticas de empleo, de investigación, fiscales, laborales, de racionalización legislativa, de internacionalización, formativas, de financiación..., fundamentales para mejorar la competitividad y favorecer la adaptación de las empresas a las coyunturas cambiantes de los mercados, pero estériles si antes no hay un fomento de la propia idea de empresa.

También a escala española se ha diseñado una "Estrategia de Emprendimiento y Empleo Joven para el periodo 2013-2016", con una dotación presupuestaria adicional a los fondos europeos, con distintos incentivos y aprobado con la participación y el consenso de los interlocutores sociales.

gía de Emprendimiento y Empleo Joven para el periodo 2013-2016", con una dotación presupuestaria adicional a los fondos europeos, con distintos incentivos y aprobado con la participación y el consenso de los interlocutores sociales.

Pero ambos. Plan y Estrategia, será difícil que puedan corregir los males que nos afligen si antes no reconocemos que son las empresas y los empresarios los que sobre la base de medidas económicas, formativas y de empleo y regulación del mercado de trabajo, darán soluciones a nuestros problemas.

Ha sido de las empresas de donde ha surgido la inmensa mayoría de los avances que estructuran el gran entramado productivo de las sociedades occidentales que, a su vez, es el que soporta el edificio económico y social que llamamos estado del bienestar.

Pero, además, habría que ir más allá y explicar que toda esa estructura está formada en los países más prósperos del mundo, fundamentalmente, de pequeñas y medianas empresas.

En ellas reside buena parte de la competitividad de productos y servicios, y en ellas se han de concretar las ideas de innovación, de mejora continua, de ir más allá y buscar nuevos enfoques y mercados, de absorber nuevos métodos de gestión y tecnologías, en suma: de hacer empresa y asumir riesgos.

12



JORNADA DE TALLERES

Llamada contra la ilegalidad

La Jornada de Talleres de Reparación de Automóviles se convirtió en una llamada del sector a luchar contra la competencia desleal que están padeciendo por parte de talleres ilegales que no cumplen la normativa ni ofrecen la calidad y garantía necesaria, generando también inseguridad vial.

6

EN PORTADA

FREMM redobla sus esfuerzos

La Asamblea General de la FREMM mostró, de nuevo, la fortaleza del Metal para combatir la crisis. Fue un acto de reafirmación que, bajo la dirección de Juan Antonio Muñoz, permitió redoblar el compromiso con la creación de empleo y riqueza en la Región de Murcia. Para ello, la FREMM se mostró más necesaria que nunca, pues es el revulsivo para que las empresas avancen en innovación, internacionalización y comercialización. En forma paralela, FREMM se ha constituido en una voz única en defensa de los intereses de la industria regional, base de crecimiento de Murcia.

19



MUESTRA

La Feria Auxiliar-Metal despierta a los contratistas

La II Muestra Auxiliar Metal que organizó FREMM generó un buen número de contactos y negocio, pues se recibieron la visita de las grandes empresas contratistas de la Región de Murcia.

26



FORMACIÓN

Castigo por desviar fondos

La mala utilización de los fondos para formación generará fuertes sanciones y multas, según ha puesto de manifiesto la Fundación Tripartita, donde participan empresarios, sindicatos y Gobierno. Los fondos para la formación no se pueden destinar a otros fines tal y como ofrecen, de forma ilegal, algunas consultoras. Ante cualquier duda sobre la formación: FREMM.



¿Por qué cada mes más de 150 nuevas pymes se hacen clientes de Northgate?

“Porque cuando no necesito un vehículo lo puedo devolver sin penalizaciones”.

“Porque puedo elegir un renting de 1 a 60 meses”.

“Porque si un vehículo se avería se que la sustitución es ilimitada y siempre por otro igual: Sin extracoste”.

“Porque me desgravo las cuotas y pago menos impuestos”.

“Porque ajusto mis costes, no pago por lo que no uso”.

“Porque si quiero, vienen a mi nave a realizar el mantenimiento de los vehículos”.

“Porque si vuelvo a necesitar uno o más vehículos, en 48 horas los tengo”.

Por eso quieren tener sus vehículos de trabajo con:

para  **pymes**

Todo en una sola cuota: Vehículo de sustitución ilimitado, siempre por uno de igual categoría • Mantenimiento y revisiones • Seguro a todo riesgo • Asistencia 24 horas 365 días al año • Cambio de neumáticos • Impuestos de matriculación y circulación • Tasas de ITV

Para más información contacte con nuestro CONTACT CENTER PARAPYMES: 902 419 000

www.rentingparapymes.com

NORTHGATE
Renting Flexible



PLENO. La Asamblea General de FREMM, presidida por Juan Antonio Muñoz, concitó la atención de cerca de 300 empresarios del Metal. FOTOS JUANCHI.

Con FREMM, es posible

- **MUÑOZ DESTACA EL ESFUERZO DE LAS EMPRESAS DEL METAL A FAVOR DEL EMPLEO**
- **DEFENSA DE LA UNIDAD DE MERCADO, LA FORMACIÓN Y LAS ENERGÍAS RENOVABLES**

La Asamblea Anual de FREMM mostró la fortaleza del Metal de la Región de Murcia, una auténtica locomotora económica liderada por, según su presidente, Juan Antonio Muñoz, una organización empresarial capaz de demandar créditos para la pyme, urgir los pagos a los proveedores de las administraciones y, entre otras, combatir la economía sumergida. Antes del emotivo recuerdo a su secretario general, Arsenio Sánchez, la Asamblea destacó el esfuerzo realizado por sus empresas para avanzar en competitividad.



Camino del salón de actos de FREMM, Constantino Sotoca, Juan Bernal y Juan Antonio Muñoz.



El Presidente de FREMM se dirige a la Asamblea.



Aspecto de la mesa presidencial ante los empresarios.

Para que el metal, que representa el 10% del PIB regional y acoge al 7,5% de la población activa, siga siendo locomotora y productora de riqueza en la Región, el dirigente empresarial resaltó como prioridades que se vele por la unidad de mercado en España y se recurriese las normativas contrarias a esta finalidad; al igual que pidió que la Administración contrate la formación a entidades o empresas homologadas que dispongan de medios técnicos y profesorado adecuado. En la línea anterior, Juan Antonio Muñoz también propuso que se acabase con la inseguridad jurídica en el campo de las energías renovables por su potencial en la Región, que está acogiendo fuertes inversiones y creando empleo. Asimismo, pidió que el mix de generación de energía contemple a todas las opciones, incluida las energías renovables, para garantizar el suministro, reducir precios y favorecer la capacidad de las empresas; además de instar a la Administración a apostar por el autoconsumo en industria y hogares.

Juan Antonio Muñoz destacó en su intervención las fortalezas de la industria metalmeccánica y de parte de la actividad de automoción como parte de las actividades empresariales



Recogiendo la documentación para la Asamblea.

La Federación incide en la necesidad de abrir el crédito y que la Administración cumpla en los pagos y erradique la economía sumergida



dentro del Metal que mejor podían contribuir a dinamizar el desarrollo del mismo, a la par que crear riqueza en la Región; la primera tras su crecimiento en 2012 del 5% en ventas en exportación, especialmente a la Unión Europea pese a los momentos actuales, y la segunda por la ampliación del Plan PIVE y por la puesta en marcha de un plan de incentivos a la renovación de furgonetas y vehículos comerciales, Plan PIMA-AIRE, junto a la venta de vehículos de ocasión y recambios.

Innovación

El líder de FREMM destacó, a lo largo de su intervención, la innovación como seña de identidad del Metal. Una innovación que permite no sólo mejorar la eficiencia de la industria sino del conjunto de la economía regional, destacando que las comunidades autónomas que más invierten en investigación son las que más crecen en época de bonanza y mejor resisten la crisis cuando los tiempos cambian.

Defendió también que desde la Administración se protegiese a las empresas, eliminando trabas al nacimiento y desarrollo de las mismas, al igual que demandó avanzar en el trabajo conjunto para favorecer la internacionalización y cooperación de las empresas, ya que también es imprescindible ganar en tamaño o en colaboración para afrontar los retos del mercado global.

La defensa del asociacionismo, como vía de colaboración entre las empresas y alcanzar una voz única, centraron la parte final de la intervención de Muñoz, en la que también se resaltó la labor de FREMM a la hora de reclamar créditos para las empresas, la defensa del plan de



pago a proveedores, la ley de estabilidad para cobros en 30 días y al demandar la garantía de que los pagos lleguen a los subcontratistas, además de la labor desplegada para combatir la economía sumergida, con la creación de una “Comisión de Seguimiento en el metal” que luchará contra una lacra que afecta a un buen número de actividades..

A la Asamblea asistieron, junto a los máximos dirigentes empresariales de la Región y del Metal a nivel nacional, el vicepresidente regional y consejero de Economía y Hacienda, Juan Bernal, y el consejero de Educación, Formación y Empleo, Constantino Sotoca, entre otras autoridades. Junto a ellos, el recuerdo a Arsenio Sánchez concitó la presencia de sus familiares y amigos.

ECO.
La Asamblea de FREMM concitó la presencia de los representantes empresariales de toda la Región y tuvo una gran repercusión en los medios.



Muñoz mostró la apuesta de la industria por la innovación, la internacionalización y la cooperación interempresarial

MÁS NECESARIA QUE NUNCA

El presidente de FREMM concluyó su intervención en la Asamblea defendiendo el sentido de la organización, especialmente en los tiempos difíciles.

“Pertenece a una gran organización, que trabaja al servicio de las empresas del Metal sin desvelo y que debemos estar orgullosos de pertenecer a ella, porque, además de representarnos con una voz única ante las administraciones y foros, se ha convertido en un servicio prolongado en nuestra gestión, ayudándonos, a través de su amplia gama de prestaciones, a ser más eficientes, mejorar la rentabilidad de nuestros negocios, velar por el empleo y seguir creando riqueza”, remarcó Juan Antonio Muñoz ante los cerca de 300 empresarios que se dieron cita en la cumbre del Metal.

Antes, destacó, como se puede observar en la propia Memoria de FREMM, los esfuerzos diarios de la Federación no sólo por cubrir la demanda de sus 3.500 empresas sino por adelantarse a las mismas, actuar como punta de lanza a la hora de poner en marcha iniciativas que, por sí solas, no pueden acometer las empresas y más si son autónomos, micropymes o pymes. Ferias, cursos, conferencias, talleres, reuniones, escritos o gestiones conforman el día a día en FREMM.



Confíe su seguridad a un profesional

C/ San Antón, 19, Entlº. Drchª - 30009 Murcia • Tfno.: 968 225 610 • Fax.: 968 225 574 • www.cotes-sa.com



SIEMPRE. Juan Bernal, Juan Antonio Muñoz y Constantino Sotoca aplauden en pie en recuerdo de Arsenio Sánchez, que aparece detrás en la pantalla del salón de actos de FREMM, su casa.

A flor de piel

EL EMOTIVO RECUERDO A D. ARSENIO REMARCA SU VALÍA PERSONAL Y PROFESIONAL

La Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia, FREMM, recordó al que fuera su secretario general, Arsenio Sánchez Navarro, durante 34 años en un acto que congregó a familiares, amigos y unos 300 empresarios. El evento tuvo lugar durante la celebración de su asamblea anual, en presencia del vicepresidente

regional y consejero de Economía y Hacienda, Juan Bernal, y del consejero de Educación, Formación y Empleo, Constantino Sotoca, entre otras autoridades.

El acto, que tuvo lugar a los dos meses de su repentina muerte, estuvo marcado por la sencillez y emoción, recogidas en las palabras que dedicó en su memoria

el vicepresidente primero de FREMM, Salvador Huertas, en nombre de la Comisión Ejecutiva y empresarios de la federación. Durante el evento, el presidente de FREMM, Juan Antonio Muñoz, hizo entrega a la viuda, Mari Reyes Gómez Sánchez, de un pergamino, mientras que su hijo, Andrés Sánchez Gómez, agraa

Un ejemplo para todos



Intervención de su hijo Andrés, que tuvo palabras de agradecimiento para todos.



Juan Antonio Muñoz entrega una placa conmemorativa a María Reyes, mujer de Arsenio.



Minuto de silencio en recuerdo del ex secretario general de FREMM.



Familiares, amigos y paisanos de D. Arsenio.

decidió a la organización empresarial, en nombre de su familia, los gestos y cariño aportados durante las últimas semanas por cuantos conocían a su padre.

Unas 300 personas siguieron la ceremonia celebrada en el salón de actos de FREMM, donde, además de sus familiares, estuvieron amigos personales como el

ex-secretario de la patronal empresarial murciana, Clemente García, el catedrático de Bioquímica y Biología Molecular en la Universidad de Murcia, José Antonio Lozano Teruel, el presidente del Consejo Económico y Social, Antonio Reverte y personalidades, como el secretario general de la Consejería de Universidades, Empresas

e Investigación, Antonio Javier Navarro Corchón; el director del Instituto de Fomento, Juan Hernández, el secretario general de CROEM, José Rosique, junto a los presidentes y juntas directivas de las asociaciones y gremios, además de empresarios del metal. Un aplauso unánime siguió al minuto de silencio en su memoria.

**LAS XXI
JORNADAS DE
TALLERES INCIDEN
EN EL PERJUICIO
DE LA
COMPETENCIA
DESLEAL A LA
EMPRESA Y A LOS
CLIENTES**



Taller ilegal...inseguridad

El Gremio Regional de Talleres de Reparación de Automóviles de Murcia, integrante de FREMM, ha informado a todos los profesionales relacionados con la automoción que tanto los consumidores que acuden a talleres ilegales como los profesionales que negocian con ellos se convierten en cómplices de la expansión de la economía sumergida, propiciando no sólo el cierre de empresas sino también la inseguridad.



COPIMUNDI, S.L.

DISTRIBUIDOR
OFICIAL: **RICOH**

Fotocopiadoras Digitales ■ Impresoras
Fax ■ Copiadoras de Planos

Avda. La Fama, 54 - 56 ■ 30008 MURCIA
Teléfono: 968 233 620 ■ Fax: 968 241 303

El Gremio Regional de Talleres de Reparación de Automóviles de Murcia, Gretamur, integrante de la Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia, FREMM, ha informado a todos los profesionales relacionados con la automoción que, tanto los consumidores que acuden a talleres ilegales como los profesionales que negocian con ellos, se convierten en cómplices de la expansión de la economía sumergida en la Región.

El comentario fue realizado por el presidente de la organización empresarial, Francisco Hernández Fernández, ante cerca de 300 asistentes a las XXI Jornadas Técnicas para Talleres de Reparación de Automóviles, inauguradas por el director general de Industria, Energía y Minas, Pedro Jiménez Mompeán. La observación del presidente de Gretamur se enmarca dentro de las acciones que el gremio viene desarrollando de forma más intensa desde hace un año para combatir el ejercicio de la profesión de forma ilegal, como es la denuncia de quienes desarrollan esta práctica para proteger a quienes ejercen su trabajo dados de alta y pagando los impuestos correspondientes.

Cara y cruz

En esta línea, en 2012, se firmó un convenio de colaboración con diferentes asociaciones de consumidores en la Región para concienciar al consumidor sobre el desamparo legal en que queda, a la hora de ejercer cualquier reclamación, si acude a este tipo de servicios. Para Hernández, en el año en curso se favorecerá el ritmo de trabajo en los talleres, ya que, además de avanzar contra la erradicación de la economía sumergida, se cuenta con una prórroga del Plan PIVE y ya es posible

En CIFRAS

El sector de la automoción cuenta con 2.300 empresas en la Región, entre concesionarios, agentes de marca, venta de vehículos de ocasión, talleres de reparación y recambistas hasta

venta y reparación de motocicletas, centros de descontaminación de vehículos y fabricantes de carrocerías. Da empleo a unos 9.500 trabajadores y registra un volumen de negocio superior a los 1.250 millones de euros.

el acceso a formación especializada en vehículos híbridos y eléctricos, de cara a las nuevas oportunidades de negocio que conllevan estas innovaciones en automoción, según expuso en la presentación de las jornadas, donde se contó también con la presencia del presidente de FREMM, Juan Antonio Muñoz, el vicepresidente primero de la Confederación Española de Talleres de Reparación de Automóviles y Afines, CETRAA, Ángel Asensio López y el presidente de la Federación del Metal y Asociación de Talleres de Alicante, Guillermo Moreno García.

El encuentro sirvió de marco para conocer la situación agrídulce del sector, donde la parte amable estuvo protagonizada, junto al Plan PIVE, por la puesta en marcha de un plan de incentivos a la renovación de furgonetas y vehículos comerciales, Plan PIMA-AIRE, que están facilitando la venta de vehículos nuevos y como consecuencia una mayor actividad en las postventa.

La parte amarga se centró en el envejecimiento drástico del parque automovilístico, donde más del 50% de los autos superan los 10 años de



DISANLUZ

Teléfono 968 46 93 24 • fax 968 46 70 08

www.disanluz.es | info@disanluz.es

Lorca (Murcia)

Hierros • Perfilado chapa • Vigas • Forja • Corte • Plegado • Mallas metálicas • Poliéster • Puertas • Macizos • Mallazos • Tubos huecos • Pletinas
Correas • Ángulos • Segundos tubos • Chapas • Corte por plasma



DE GRAN PROVECHO. La Feria Anexa a las jornadas permitió a las empresas de talleres redoblar sus contactos de negocio.

antigüedad. “A veces, si el coste de la reparación supera su valor real, el usuario lo abandona en nuestras instalaciones, siendo una carga para nosotros al deber afrontar su traslado al desguace”, indica Hernández. Otros contratiempos son un menor uso del coche desde 2008, hacer las revisiones imprescindibles y sustituir sólo las piezas precisas. “Asistimos a una caída del 30% de la actividad, con un volumen de negocio de casi la mitad respecto al año 2008”.

El elemento humano

La confianza en la estabilidad del mercado pasa, además de por la acogida del Plan PIVE, por la venta de vehículos usados, así como la posventa y servicios de mantenimiento. Para 2013, se preve la venta de 52.000 unidades de ocasión, que supone un ligero aumento sobre 2012, que se cerró con 51.055 unidades y que ya supuso un alza del 5,4% frente a 2011. Por cada coche nuevo vendido el año pasado en Murcia, se compraron más de tres usados, según la consultora MSI para la Federación de Asociaciones de Concesionarios de la Automoción (Faconauto).

El Plan Pive representa la “marcha hacia adelante” del sector

La caída de las reparaciones por la crisis frena la recuperación

La XXI Jornada de Talleres permitió conocer las últimas herramientas que se pueden aplicar, para mejorar la competitividad empresarial, mediante acciones que dan resultado con poca inversión. Así, se apuntó al sentido común y las personas, desde la familia y socios hasta empleados y clientes, como el activo más importante de una empresa. “Hay que abordar pocos cambios y necesarios para lograr grandes resultados. Se trata de proponer”, según Juan María López Osa, coach y secretario general de Asociación de Empresarios de Automoción de Guipúzcoa (AEGA), para quien las reglas son “escuchar con los cinco sentidos lo que dice el cliente, ser asertivo y despertar la curiosidad y satisfacción del comprador.”

La integración de las redes sociales, por ser el nuevo “boca a boca” y los buscadores de talleres como parte de la estrategia de negocio fueron defendidos por Javier Gómez Gómez, director general de Reparamiauto, quien recomendó elaborar un plan de actuación para integrarse dentro de las oportunidades que ofrece Internet a la expansión comercial.

ÉXITO DE CONTACTOS COMERCIALES

La Jornada de Talleres de FREMM no pudo comenzar mejor su tercera década, ya que logró reunir a 300 empresarios en torno a sus conferencias y a su también consolidada muestra ferial.

La XXI edición de la Jornada de Talleres, que se celebró el pasado 13 de abril, no sólo logró un éxito incuestionable de público, congregando a los 300 principales empresarios y profesionales de la reparación de automóviles en la Región de Murcia, sino que propició el intercambio comercial con sus proveedores y clientes, gracias a la feria anexa, que ocupó, de forma paralela, el Centro de Negocios de FREMM.

De esta forma, los participantes pu-

dieron poner en práctica, de forma inmediata, las fórmulas de la que había sido la primera conferencia: "Yo no vendo, te ayudo a comprar. Automotivación y venta. Todos vendemos algo, pero ¿cómo?".

Dieciséis empresas expositoras recibieron la visita directa de los empresarios, cerrándose cerca de una treintena de acuerdos por escrito y un buen número de citas y contactos orales.

La mañana, en suma, fue redonda, pues permitió a los talleristas asociadas a la FREMM ponerse al día en consumo, gestión, informática y comercialización; así como intercambiar y suscribir contactos comerciales. Los expositores, por su parte, va-

loraron muy positivamente la iniciativa y quedaron emplazados para la próxima edición pues la jornada constituye un escaparate inigualable para acercarse a sus clientes y fortalecer relaciones con otras empresas.

El balance para la FREMM no pudo ser más positivo pues su objetivo es mejorar la rentabilidad de sus empresas mediante, entre otros, la información en todos los frentes y el aumento de los contactos comerciales, especialmente en sectores tan competitivos como los talleres de reparación de automóviles, que están en permanente adaptación al mercado tanto en maquinaria como formación.

CITA INELUDIBLE.

Las jornadas de talleres ocupan ya un lugar destacado en la agenda de todos los empresarios de talleres de la Región de Murcia y de todo lo que se mueve en torno a ellos.

También se presentó en el evento la campaña que Consumo e Industria harán este año en los talleres, además de comprobarse el estado del mantenimiento de la maquinaria e instalaciones. Los pormenores sobre la acción fueron expuestos por Josefina García Andreu, jefa de Inspección y Consumo de la Dirección General de Consumo, y Francisco González Cubero, jefe de Servicio de Industria de la Dirección General de Industria Energía y Minas.

Aseguradoras

En el encuentro, se expuso asimismo la necesidad de que los talleres agilicen su relación con las grandes compañías aseguradoras, renting o flotas, a través de plataformas integrables para ofrecer valor a sus clientes, opinión defendida por Miguel Ángel Álvaro, de GT Motive; al igual que se abordaron tendencias globales para la gestión rentable del taller, con Juan Miguel Hortelano Pozo, del grupo F.L.I.

Como actividad paralela a las jornadas, el Centro de Negocios de FREMM acogió una exposición que acogió las principales novedades tecnológicas en el mercado de automoción. Un marco incomparable que unió aún más a los empresarios con sus clientes.



LOS TALLERES DE FREMM LE PREPARAN PARA SUPERAR LA INSPECCIÓN TÉCNICA DE VEHÍCULOS

Multas a quien no lleve la ITV



La crisis ha incrementado la edad media del parque automovilístico, lo que exige mayores revisiones

Tráfico ha enviado una carta informativa a 2.462 titulares de vehículos en la que se les recuerda que su coche ha sido detectado circulando sin haber superado la correspondiente Inspección Técnica de Vehículos (ITV), bien porque no haya acudido a realizarla o porque, habiéndola realizado, dicha inspección resultó desfavorable. Los talleres de FREMM le ofrecen la posibilidad de preparar esa cita, que es ineludible para la seguridad vial y evitar multas o la retirada del vehículo.

Según el Registro General de Vehículos de la Dirección General de Tráfico, de los 31 millones de vehículos (camiones, turismos, motocicletas, autobuses y furgonetas) que circulan por nuestras carreteras, la mitad de ellos (15,5 millones) son vehículos con una edad media de 9 años y medio o más. Esta antigüedad supone que muchos de esos vehículos no cuentan con las mejoras tecnológicas de seguridad activa y pasiva que ya equipan los modelos más actuales de los fabricantes de automóviles.

Por este motivo, el día 26 de marzo se realizó un muestreo de vigilancia y control en diferentes puntos de carreteras españolas. Se verificó la situación de 40.000 vehículos, de los

que 2.462 (6,2%) no la habían pasado o circulaban con la revisión de la ITV con resultado desfavorable, es decir, que en el momento de monitorizarlos estaban inhabilitados para circular por las vías públicas, excepto para trasladarlo al taller para su reparación o para acudir a la estación ITV y someterse de nuevo a la comprobación de que se han subsanado los defectos que dieron lugar al resultado negativo.

A los titulares de los vehículos que reciban la carta por no haber realizado la inspección técnica se les informa de que si en los próximos días no consta en el Registro de Vehículos de la Dirección General de Tráfico que dicho vehículo no ha superado la

mencionada inspección, se procederá a denunciarle por la comisión de una infracción grave, con una sanción de 200 euros.

En el caso de los vehículos detectados con la ITV desfavorable, se informa a sus titulares que si transcurridos dos meses desde el día que consta en el Registro de Vehículos el resultado desfavorable de dicha inspección no ha procedido a subsanar y volver a presentar dicho vehículo a revisión, la estación ITV correspondiente remitirá la documentación de su vehículo a la Jefatura Provincial de Tráfico proponiendo la baja de su vehículo y se le abrirá procedimiento sancionador por infracción muy grave, sancionado con una multa de 500 euros.

ACUERDO DE COLABORACION ENTRE FREMM Y ORANGE

Gestionado por el mayor distribuidor a nivel nacional de Orange Empresas

- Ahorro y control del gasto, mediante estudio personalizado en todas las comunicaciones de su empresa
- Puedes disfrutar de líneas fijas sin necesidad de pagar cuotas de mantenimiento.
- Tarifas planas a fijos y móviles para controlar el gasto en las líneas que más hablan.
- Telefonía fija y móvil en un único operador y una sola factura.
- Con la posibilidad de gestionar los servicios de centralita tanto a través de una sencilla página web, como directamente desde tu terminal.
- Flexibilidad y rapidez para adaptarse a tu empresa.
- Puesta en marcha inmediata, sin equipos ni instalaciones.
- Creación y modificación de perfiles de uso de tus empleados de manera inmediata.
- Posibilidad de recibir las llamadas a los números fijos en tu móvil.



Solución global de telecomunicaciones para empresas de la FREMM que te ofrece servicios de fijo, móvil, centralita y ADSL adaptados a tus necesidades

- Sin cuotas de mantenimiento de líneas.
- Las mejores tarifas de fijo y móvil, con llamadas gratuitas entre tus líneas de Oficina Plus, ya sean fijas o móviles.
- Servicios de centralita como grupos de salto, consultas, transferencias de llamadas y puesto de operadora, gestionando todo ello a través de un acceso web.
- ADSL de máxima velocidad.
- Todo con un único proveedor y una única factura

Que te sientas siempre bien atendido, nos importa

Solicite información del acuerdo FREMM-ORANGE sin compromiso 868046995

Ramón Sánchez Paco / Asesor homologado de Orange

clientesfremm@onetelecom.es

Carretera San Cayetano - El mirador, km2. Oficina Empresas Orange Lorca. Telf.:902 512 512

Polígono Ind. Sapre Lorca, Edificio Iris, 1ª planta.



Productividad y fiabilidad en la industria



Nuevos arrancadores suaves NJR2

CHINT ELECTRICS ha diseñado la serie NJR2 de arrancadores suaves con la más avanzada tecnología de doble CPU de control, basada en módulos de tiristores de alta potencia que permiten obtener un arranque y parada suaves de motores asíncronos trifásicos de corriente alterna con rotor de jaula de ardilla. Poseen funciones opcionales como protección contra sobrecargas, pérdida de fase(s) de entrada y de salida, sobreintensidades y subintensidades, sobretensiones y subtensiones.

La serie NJR2 cubre una amplia gama de motores de CA asíncronos trifásicos, que va desde 7,5kW hasta 500kW, pudiendo ser ampliamente usada en sistemas eléctricos de transmisión en equipamientos metalúrgicos, petroleros, control de incendios, minería, petroquímicas, elevadores y montacargas, etc., siendo ideal para la sustitución de arrancadores estrella-triángulo y motores de arranque de tensión reducida por autoacoplamiento. Los nuevos arrancadores de CHINT ELECTRICS cumplen con las especificaciones de la norma IEC60947-4-2.

Chint Electric S.L.

C\C nº 38, Nave 3, P.I.1, 28938 Móstoles (Madrid).

Tlf: 916450353 Fax: 916459582 Web: www.chintelectrics.es

CHINT
CHINT ELECTRIC



INAUGURACIÓN. El consejero de Universidades, Empresa e Investigación, José Ballesta, corta la cinta en presencia de los presidentes de FREMM y ASEMEC, Juan Antonio Muñoz y Jorge López, respectivamente.

LA FERIA DE MECANIZADO, MATRICERÍA Y TROQUELADO PRESENTA NUEVA TECNOLOGÍA Y SERVICIOS

Auxiliar-Metal muestra cómo ahorrar un 33%

La II Muestra Auxiliar-Metal acogió servicios innovadores que reducen en un tercio los costes.

El Consejero de Universidades, Empresa e Investigación, inaugura el certamen instalado en el Centro de Negocios de FREMM, donde, a lo largo de dos días, se dieron a conocer las novedades en tecnología, atención al cliente y calidad.

Las empresas de mecanizado, matricería y troquelado de la Región han adoptado medidas innovadoras en su servicio que permiten a sus clientes ser más competitivos en el mercado, al ahorrar una media del 33% en costes finales. Las estrategias fueron presentadas durante la II Muestra Auxiliar-Metal, abierta el 16 y 17 de mayo, en el Centro de Negocios de la Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia, FREMM: Fue inaugurada por José Ballesta Germán, Consejero de Universidades, Empresa e Investigación, junto a los presidentes del Metal, Juan Antonio Muñoz, y de la Asociación de Empresas de Mecanizado, Matricería y Troquelado de la Región de Murcia (ASEMEC), Jorge López.

La muestra responde al desafío de la organización por dar a conocer a la industria que las empresas del sector han crecido en competitividad y están a la altura de las exigencias del mercado en tecnología punta, calidad y servicio. “El 90% de nuestras empresas ha dado un giro de

Auxiliar Metal muestra cómo ahorrar un 33%

El esfuerzo de innovación de las empresas de maquinaria les ha permitido adaptarse a las necesidades del tejido productivo

180 grados en los últimos años, tras hacer un esfuerzo en inversión. Pese a los tiempos, mantenemos nuestra estructura porque creemos que el mercado será de aquellos capaces de adaptarse a la demanda del usuario”, en opinión de Jorge López.

Pedidos ágiles y a la carta

El presidente de ASEMEC destacó dentro de las innovaciones aplicadas en el servicio al cliente la capacidad de las empresas de subcontratación para satisfacer pedidos a medida de las necesidades del cliente a corto plazo, junto a su actuación como almacén de material. “Estas dos acciones acaban con el stock de material por parte de nuestra clientela, con los costes añadidos que ello suponía y que ahora desaparecen, lo que les está permitiendo ser más competitiva en el precio final”.

El mercado de la subcontratación está orientado a las empresas en sectores tan diferentes como la industria metalmeccánica, auxiliar de la construcción, agroalimentario y naval, así como a las de plástico, mueble, metalgráfica e industrial, junto a las de frío industrial, automoción, piel, calzado y piedra.

La industria auxiliar metal cuenta en la Región con unas 1.100 empresas, de las que unas 200 son de mecanizado. Su principal reto es la cooperación empresarial para afrontar la internacionalización. “Estamos orientados a los mercados local y nacional. Tenemos que ir más allá para no estancarnos y, para ello, debemos colaborar entre nosotros y con nuestros clientes”, dirección señalada por López.

La muestra Auxiliar-Metal, de carácter bienal, está concebida como punto de encuentro para



tender puentes favorables a las relaciones entre las empresas del subsector y las industrias, además de poner en valor su trabajo recogiendo la capacidad innovadora sobre procesos de mecanizado en el mercado, con expositores procedentes de la Región, País Vasco y Comunidad Valenciana.

Novedades

Las novedades presentadas este año corresponden al plegado y corte por láser que permite obtener piezas exactas a las necesidades del cliente, al poder visualizarse el objeto con antelación a su fabricación, lo que evita errores de cálculo, con la consiguiente pérdida de tiempo y gastos generados.

En la organización del encuentro empresarial, FREMM y ASEMEC han contado con el apoyo de Hoffmann Group, Carburos Metálicos y las entidades financieras Cajamar y Cajamurcia.

Servicios

- Mantenimiento de Alta Tensión
- Mantenimiento de Baja Tensión
- Termografías
- Grupos Electrónicos
- Evaluación de aislamientos
- Ensayos de alto potencial
- Asistencia de averías 24 horas



MURCIA
Avda. Juventud, 15
30110 Cabezo de Torres
Tel.: 968 85 68 28
Valencia | Albacete | Sevilla | Jaén



www.cover.com



TRES PREMIOS EJEMPLARES

La muestra finalizó con el reconocimiento a las empresas MatriRuiz, Hijos de Jorge López, y Láser Molina por su apoyo destacado en la celebración de la Muestra, su capacidad para mostrar nuevos productos y servicios, además de su apuesta por el asociacionismo.

MatriRuiz es una empresa dedicada al mecanizado y automatización industrial para la industria metalgráfica. Ofrece un servicio integral a la medida de cualquier necesidad: desde el suministro de material hasta el montaje final.



Hijos de Jorge López, S.L. es una empresa dedicada al diseño, producción y comercialización de productos metálicos cortados, troquelados y estampados. Ofrecen trato personalizado para dar calidad a sus productos y servicios.

Láser Molina, S.L. tiene como actividad principal el corte por láser y plegado de hierro, acero inoxidable y aluminio, tanto chapas como tubo. Además, realiza otros trabajos como troquelado, roscado, avellanado, taladro, soldadura, etc.

FRUCTÍFERA.

Las empresas expositoras recibieron la visita de un buen número de profesionales, empresarios y público, cerrando acuerdos y estableciendo contactos comerciales. En ambas páginas se recogen instantáneas de la Muestra organizada por FREMM y su Asociación de Mecanizado, Matricería y Troquelado.

LA SEGURIDAD MÁS CERCA DE TI

Ispen está especializado en el **SECTOR ELÉCTRICO**, tanto en **Baja** como en **Alta tensión**.

Somos un organismo de Control Autorizado, acreditado por ENAC como organismo de Control y Autorizado por la Consejería de Industria de la Región de Murcia.

Ispen

Inspecciones del Sureste S.L.

O.C.A.
Organismo de Control Autorizado

T. 902 107 783
info@ispfen.es
www.ispfen.es

INDUSTRIA ADVIERTE QUE LOS COMERCIOS QUE VENDEN APARATOS SON RESPONSABLES

La instalación de aire, en manos de profesionales

Industria enviará una carta a las empresas comercializadoras y grandes superficies en la que les recordará que deben asegurarse de que la instalación de equipos con gases fluorados, como los de aire acondicionado, lo realizan empresas e instaladores autorizados y debidamente inscritos, convenientemente dados de alta, en el Registro General de Industria.

OronaPecrés



¿Necesita instalar un ascensor en su comunidad?

Somos especialistas en la instalación de ascensores en EDIFICIOS SIN ASCENSOR

- Presupuesto y estudio técnico gratuitos
- Presentación de soluciones a su comunidad
- Tramitación de permisos y subvenciones
- Instalación, incluyendo gremios auxiliares
- Servicio de mantenimiento propio

www.pecres.orona.es



Central:

Murcia. 968 85 81 98
C/ Central, 12
30100 Espinardo
pecres@orona.es

Delegaciones Alicante

Orihuela. 966 74 04 76
Torrevieja. 965 71 04 68

Delegaciones Murcia

Lorca. 968 40 66 11
Cartagena. 968 52 06 87
Caravaca. 968 70 33 11
Jumilla. 968 78 18 17

Delegación Almería

Almería. 950 14 50 89

Exija un instalador de confianza

GRANDES SUPERFICIES Y COMERCIOS DEBEN GARANTIZAR QUE LO INSTALAN EMPRESAS AUTORIZADAS

Tras una reunión entre el presidente del Gremio Regional de Instaladores de Frío y Calor, Juan de Dios Gómez, y el subdirector general de Industria, Energía y Minas de la Región de Murcia, Joaquín Abenza, se acordó enviar una misiva a todas aquellas empresas que comercializan equipos con gases fluorados para recordarles que su manejo e instalación corresponde a las empresas e instaladores debidamente habilitados y autorizados. Y que son ellos los que, en el caso de la instalación deben asegurarse de que se cumpla la normativa, que el consumidor final al que se lo venden debe ponerse en contacto con una empresa habilitada para su puesta en marcha.

En concreto, respecto a la comercialización de gases fluorados la norma no da lugar a dudas, pues cuando se emplea como refrigerante sólo puede venderse a empresas habilitadas o fabricantes de equipos que lo contengan y nunca al consumidor final.

En lo relativo a la comercialización de equipos que contienen gases fluorados y que requieren ser instalados, la norma indica que el comercializador que lo vende al consumidor final se asegurará de que el equipo es instalado por una empresa habilitada, pese a no especificar cómo ha de asegurarse este requisito. Se está barajando la posibilidad de que el comercio incluya en la factura el coste de la instalación, señalando, asimismo, la empresa o instalador que



debe realizarlo y que, evidentemente, cuenta con todos los permisos, registros y garantías, como es el caso de los asociados a FREMM, pertenecientes al Gremio Regional de Instaladores de Frío y Calor. La norma española, incluso, va a ser superada por la europea, que obligará a los comercios a vender el aparato sin gas, por lo que el instalador será el que lo recargue y ponga en funcionamiento.

El Gremio Regional de FREMM e Industria inciden en la necesidad de cumplir con la ley, máxime cuando supone un beneficio para el consumidor a todos los niveles: seguridad y garantía.

GARANTÍA.
Sólo un instalador debidamente autorizado ofrece los servicios y la calidad exigidas en la instalación y servicio de post-venta.

JOVIR
RECUBRIMIENTOS METÁLICOS

HASTA 12m

Galvanizado en caliente • Pintura termolacada

Ctra. Santomera-Abanilla, Km 9 - 30620 Fortuna MURCIA - Tel: 968 30 99 90 www.jovir.com

FREMM promueve la cooperación

LA VISITA A COBET MUEVE EL NEGOCIO DEL AGUA

Un grupo de 10 empresas del metal estudia puntos de cooperación empresarial en torno al negocio del agua, tras visitar las instalaciones de Cobet Tratamientos del Agua.

En virtud de la iniciativa de FREMM “la innovación está dentro”, un grupo de empresas pertenecientes a asociaciones y gremios de la Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia ha visitado Cobet Tratamientos del Agua SL. El objetivo de esta actividad es favorecer la cooperación empresarial entre empresas afines en la organización empresarial sectorial, con el propósito de contribuir a mejorar su competitividad y negocio.

La decena de empresarios constituyentes del grupo tuvo acceso a los diferentes departamentos de la firma, que lleva más de 25 años en el mercado con sus soluciones para tratamientos industriales y domésticos del agua, tanto físicos como biológicos.



VISITA La delegación de empresarios y el anfitrión en la sede de Cobet.

Dentro de las instalaciones se procedió, asimismo, a la celebración de un networking, donde se produjo un intercambio de tarjetas profesionales con vista a dejar la puerta abierta a la colaboración entre los asistentes, así como a la ampliación de la cartera de proveedores, clientes y colaboradores.

Desde el verano pasado, la FREMM viene organizando diferentes encuentros de empresarios con empresas punteras en diferentes actividades del metal bajo el lema “La innovación está dentro” para poner en contacto a las más de 3.000 firmas registradas en su base de datos, de cara a potenciar el acercamiento entre las mismas y el surgimiento de nuevas oportunidades de negocio.

Elimine el “suelo” de su hipoteca

FREMM le ayuda a eliminar las cláusulas suelo de sus hipotecas, que les impide beneficiarse de las continuas reducciones en los tipos de interés. Tanto los empresarios como sus trabajadores y familiares de ambos pueden contar con el apoyo de FREMM para iniciar los trámites que permitan suprimir esa cortapisa, que, en las actuales circunstancias del mercado, encarece sobre manera las letras del préstamo al fijarse un “suelo” en los tipos que no se puede traspasar.

Las cláusulas suelo son las condiciones generales de la contratación, que se incorporan de manera genera-

lizada por las entidades de crédito a los préstamos con garantía hipotecaria, que vienen a establecer un límite mínimo por debajo del cual no puede bajar el tipo de interés aplicable, dejando así inoperante la variabilidad del índice de referencia pactado en el contrato de préstamo y convirtiendo, en la práctica, al mismo en una operación de tipo fijo en beneficio exclusivo de la entidad.

El Tribunal Supremo, sin embargo, ha dictado una sentencia reciente en el que considera que son cláusulas abusivas todas aquellas estipulaciones no negociadas individualmente y

todas aquéllas prácticas no consentidas expresamente que, en contra de las exigencias de la buena fe causen, en perjuicio del consumidor y usuario, un desequilibrio importante de los derechos y obligaciones de las partes que se deriven del contrato.

Desde FREMM le ayudamos, en suma, a eliminar las cláusulas abusivas que fijan el suelo, que son mayoría porque difícilmente concurren todas las circunstancias antes citadas.

Consulte con el Departamento Jurídico de FREMM, al **968931502**, con Andrés Sánchez Gómez y María José Aragón Zambudio.

Abierto



Adeslas
SegurCaixa

Adeslas SegurCaixa asegura tu salud

Oferta especial para
los afiliados a:



Adeslas SegurCaixa, la **marca líder de seguros de salud de España** con más de 3 millones de clientes, te da acceso a la mejor sanidad privada con:

- Cobertura nacional.
- Asistencia en viaje en el extranjero.
- 40.000 profesionales sanitarios en todas las especialidades.
- 1.100 centros de atención médico-asistencial.
- 218 puntos de atención al público.
- Más de 100 Clínicas Dentales Adeslas.

Adeslas Pymes

Accede a la mejor asistencia sanitaria y dental, con la posibilidad de elegir la modalidad de cobertura que mejor se adapte a las necesidades de tu empresa, con importantes ventajas fiscales y laborales, además de reducción de costes laborales.

Asistencia sanitaria

Pyme Primera

Para aquellos que solo quieren lo que necesitan de la sanidad privada.

Resumen de coberturas:

Medicina primaria y pediatría, especialidades, medios de diagnóstico, incluidos los de alta tecnología, pruebas prenatales y preparación al parto, rehabilitación y fisioterapia, podología, psicoterapia, asistencia sanitaria en el extranjero.

Pyme Completa

Para aquellos que quieren todas las ventajas de la sanidad privada.

Resumen de coberturas:

Medicina general y pediatría, especialidades, medios de diagnóstico, incluidos los de alta tecnología, hospitalización, parto y todo lo relacionado con él, trasplantes, tratamientos especiales, urgencias ambulatorias y hospitalarias, asistencia sanitaria en el extranjero.

Pyme Extra

Para aquellos que quieren elegir en cualquier parte del mundo.

Resumen de coberturas:

Medicina general y pediatría, especialidades, medios de diagnóstico, hospitalización, parto y todo lo relacionado con él, trasplantes, tratamientos especiales, urgencias ambulatorias y hospitalarias, asistencia sanitaria en el extranjero.

Asistencia dental:

- Accede a muchos servicios dentales sin coste adicional: urgencias, limpiezas de boca, radiografías, consultas de diagnóstico, fluorizaciones, etc.
- Ahórrate hasta un 50% en tratamientos dentales.

Para más información
y contratación

Juan Antonio Serrano / Isabel Pérez de Tudela
968 478 254 / 626 174 592
serranoja@segurcaixaaadeslas.es

CONTACTE USTED CON FREMM ANTE CUALQUIER DUDA

Castigo por desviar fondos de formación

La Fundación Tripartita, formada por el Gobierno y los representantes de los empresarios y de los trabajadores, advierte que los fondos de formación no se pueden destinar a otro fin.

La Fundación Tripartita, formada por el Gobierno y los representantes de los empresarios y de los trabajadores, advierte que los fondos de formación no se pueden destinar a otro fin. Avisa a las empresas que existen consultoras que ofrecen servicios de protección de datos o de prevención de riesgos laborales de forma gratuita, ocultándole al empresario que los datos se extraerán de las bonificaciones a las que tiene derecho en formación.

Cantos de sirena

La Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo advierte a empresas y consultores, a todos los gestores de formación para el empleo del sistema de bonificaciones de ámbito estatal, sobre la existencia de entidades que de manera gratuita ofrecen servicios de implantación, auditoría y asesoría jurídica en materia de protección de datos de carácter personal, que en la práctica financian estos servicios con cargo al crédito asignado para la formación, lo que constituye un hecho que puede llegar a ser constitutivo de fraude. El Real Decreto 395/2007 y la Orden Ministerial 2307/2007 establecen que este crédito está destinado exclusivamente a la realización de acciones formativas y permisos individuales de formación de los trabajadores.



La Fundación Tripartita ha iniciado un proceso de comprobación de los hechos y puesto en marcha los mecanismos de control oportunos, para constatar las bonificaciones practicadas y evitar en el futuro que las empresas beneficiarias que se bonifican por formación se vean implicadas en una cadena de errores, teniendo que devolver las cuantías bonificadas.

Las empresas que se bonifiquen por la contratación de servicios de implantación, auditoría y asesoría jurídica en materia de LOPD, deberán devolver los importes correspondientes y atenerse a las actuaciones pertinentes del Servicio Público de Empleo Estatal y la Inspección de Trabajo y Seguridad Social. Es importante que sepan que cuando se ofrece “gratis” la prevención de riesgos laborales, por parte de estas “consultoras” (que obviamente no son Servicios de Prevención debidamente acreditados) lo único que hacen es entregarle al empresario (con menos de 10 trabajadores) un supuesto documento de evaluación de riesgos que tiene que firmar el propio empresario.

Es decir, es el empresario el único responsable de la calidad y adecuación de esa supuesta evaluación de riesgos laborales, y es el empresario el único responsable ante la Inspección de Trabajo. Generalmente, de esas “consultoras”, una vez cobrada su factura, no se vuelve a saber de ellas.



RECUPERACIONES CANO-INGLÉS, s.l.

- RECUPERACION DE CHATARRA Y METALES
- PRENSADO DE COCHES

Carril de Cañete s/nº, Apdo. 170, C.P. 30100 Espinardo (Murcia)
Telf.: 968 830 913 / Fax: 968 305 756

Toda una vida comprometidos con el reciclaje.

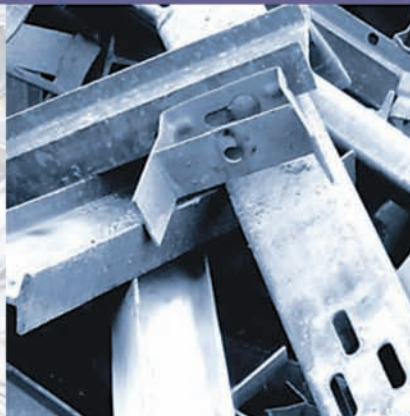


HERMANOS INGLÉS, S.A.

POZO ESTRECHO
Ctra. Torre Pacheco, s/n
30594 Pozo Estrecho, Cartagena
Telf: 968 556 377 - Fax: 968 556 576
hermanosingles@hermanosingles.com

ALHAMA DE MURCIA
Pol. Ind. Las Salinas
Avda. Europa, nº P1/26
30840 Alhama de Murcia
Telf: 968 638 162 - Fax: 968 638 168
alhama@hermanosingles.com

www.hermanosingles.com



Red de clientes y proveedores



¡Ponga un joven en su empresa!

NUEVOS INCENTIVOS A LA CONTRATACIÓN PARA HACER FRENTE AL DESEMPLEO JUVENIL

Las medidas de apoyo al emprendedor y a la creación de empleo establecen nuevas líneas en materia de contratación con importantes incentivos para las empresas, dependiendo de su forma. En concreto, los estímulos a la contratación de los jóvenes hasta que la tasa de paro se sitúe por debajo del 15% son los que, en estas dos páginas, se enumeran detalladamente.

CONTRATO DE PRÁCTICAS

Se incentiva el contrato en prácticas para el primer empleo bajo esta modalidad, con el fin de que los jóvenes **menores de 30 años** que han terminado su periodo formativo, puedan tener una primera experiencia laboral vinculada a su titulación, con independencia de la fecha de terminación de los estudios objeto de la contratación. Se establecerá una reducción de la cuota de la empresa a la Seguridad Social por contingencias comunes de hasta el **50%**.

Modificaciones con respecto al modelo anterior:

- Posibilidad de transformación en una relación de carácter laboral. En este caso, la reducción de la cuota de la empresa a la SS será del **75%**

- Para los demandantes de empleo de hasta 30 años no operará el límite de cinco años desde la finalización de los estudios para

suscribir el contrato previsto en el párrafo primero del artículo 11.1 del Estatuto de los Trabajadores.

- Eliminación de la previsión de que no se pueda concertar un contrato en prácticas conforme a un certificado de profesionalidad obtenido como consecuencia de un contrato para la formación celebrado con anterioridad en la misma empresa.

- Bonificación de la cuota empresarial durante 3 años (**800 euros/año**) por la incorporación de menores de 30 años a las cooperativas y a las sociedades laborales en calidad de socios trabajadores

- Bonificación de la cuota empresarial durante 3 años (**1.650 euros/año**) por la contratación de desempleados jóvenes menores de 30 años y en riesgo de exclusión social a través de las empresas de inserción.

CONTRATO DE LOS EMPRENDEDORES A UN DESEMPLEADO CON EXPERIENCIA

Se incentiva, con una reducción de la cuota de la empresa a la SS del **100%** durante el primer año de contrato, la contratación indefinida por los jóvenes autónomos menores de 30 años, sin

asalariados, de desempleados de larga duración, mayores de 45 años, que pueda ofrecer a la actividad la experiencia necesaria para procurar el éxito empresarial.

CONTRATO INDEFINIDO

Contrato indefinido de un joven por microempresas y empresarios autónomos. Los autónomos y las empresas de hasta 9 trabajadores se beneficiarán de una reducción del **100%** de la cuota de la empresa a la SS durante el primer año cuando contraten de forma indefinida a un desempleado menor de 30 años (incentivo por el primer contrato que realicen tras la entrada en vigor de la norma).

Este incentivo estará condicionado a que la duración efectiva del contrato supere los 18 meses, salvo extinción procedente del mismo.

CONTRATO TIEMPO PARCIAL-FORMATIVO

Se podrán beneficiar de esta medida los jóvenes desempleados menores de 30 años sin empleo anterior o con una experiencia laboral inferior a tres meses o que procedan de otro sector (recualificación profesional), y que compatibilicen empleo con formación en alguno de los siguientes supuestos:

- .- Formación acreditable o procedente de una convocatoria de los servicios públicos de empleo.
- .- Formación en idiomas o tecnologías de la información y la comunicación de una duración mínima equivalente a los certificados de nivel 1 (90 horas).

Igualmente, podrán ser beneficiarios aquellos jóvenes menores de 30 años que se encuentren desempleados desde hace más de 12 meses y que compatibilicen empleo con la formación arriba descrita.

La jornada máxima contratada será del 50% de la jornada ordinaria a tiempo completo.

Los incentivos a la contratación serán una reducción de la cuota de la empresa a la SS por contingencias comunes durante un máximo de 12 meses: **75%** para empresas de más de 250 trabajadores y **100%** para el resto. Este incentivo podrá ser prorrogado por otros 12 meses adicionales siempre que se acredite por el trabajador la realización de la formación, también, en ese segundo año o en los 6 meses anteriores a la renovación.

CONTRATO PRIMER EMPLEO JOVEN

Se trata de un nuevo supuesto del actual contrato eventual para contratar a menores de 30 años desempleados con una experiencia profesional previa inferior a tres meses. Las empresas que transformen en indefinidos estos contratos tendrán derecho a una bonificación en la cuota empresarial a la SS del **500 euros** al año durante tres años y de **700 euros** si el contrato se suscribe con mujeres. El contrato tendrá una duración mínima de 3 meses y no precisa causa y la jornada deberá ser de al menos el 75% de la jornada a tiempo completo.



electromain

electrónica industrial



Soluciones de principio a fin

En Electromain somos expertos en la automatización de la industria.

Contamos con un equipo humano compuesto por profesionales altamente cualificados.

Ofrecemos a nuestros clientes un servicio integral: **Venta de material para la automatización industrial, Asesoramiento técnico y formación.**

Todo ello con la garantía de la mejor calidad, como lo asegura nuestra certificación ISO 9001.

TODO EN AUTOMATISMO INDUSTRIAL

Central Murcia
Polígono Industrial El Tapiado
C/ La Conserva, S/N • 30500 Molina de Segura (Murcia)
Telf. **968 389 005** • Fax 968 611 100
electromain@electromain.com
www.electromain.com

Delegación Almería
Parque Industrial El Real
C/ Mojana, 5 • 04628 Antas (Almería)
Telf. **950 393 188** • Fax 950 390 264
antas@electromain.com
www.electromain.com

Distribuidor de:
OMRON



hager



emtron



Baumer electric



SOCIOS PROTECTORES

Para contactar o recabar información sobre cualquier empresa de esta relación, visite la página web de FREMM

www.fremm.es



FREMM

**Su empresa también puede ser
SOCIO de las pymes del Metal**



Entre en el universo de FREMM, con 3.500 empresas, donde todo SON VENTAJAS

Categoría I (600 €)

- Posibilidad de insertar artículos técnicos en el [Boletín Electrónico de FREMM](#) y en la [Revista Fremm](#), sin coste alguno y previa autorización del Departamento de Comunicación.
- Espacio gratuito destinado a los Socios Protectores con su anagrama comercial, en el hall del edificio y en la web de Fremm, con acceso a la información de contacto de la empresa y posibilidad de establecer un enlace directo a su web.
- Acceso gratuito a las instalaciones de Fremm para la presentación de sus productos, servicios y jornadas técnicas, según disponibilidad. Con todos los medios técnicos y capacidad para 300 personas.
- Especial mención de la incorporación de su empresa en la revista Fremm, y aparición de su logotipo y nombre comercial en todos los números de la revista Fremm.
- Posibilidad de ceder equipos y productos para los numerosos cursos que se imparten en el Centro de Formación FREMM.
- Difusión de las jornadas técnicas entre los asociados a través de correo electrónico.
- Recepción gratuita de todos los números de la Revista FREMM y boletín electrónico.
- Podrá beneficiarse de todos los convenios de Fremm.

Categoría II.(2.500 €)

Dispondrán de todos los de la Categoría I, más los siguientes:

- Disponibilidad del salón de usos múltiples para la organización de ferias, muestra de productos, o cualquier otra posibilidad, durante 2 días consecutivos anualmente, sin coste para su empresa y con la colaboración por parte de Fremm, del personal responsable del Dpto. de Cooperación
- Cesión de aulas y talleres para cursos de formación, según disponibilidad de Fremm, con un máximo de 20 horas al año.

¿Aún estás fuera de órbita, no eres socio protector de FREMM?

¡Vuela con nosotros...contacta ya!

alberto@fremm.es

Teléfono: 968 93 15 02 / www.fremm.es



Pedro Serrano García, S.L.

... su compañía en el Frío Profesional

- ❄ Frío Industrial y Comercial
- ❄ Aire Acondicionado

Políg. Ind. BASE 2000 • 30564 LORQUI (Murcia)
Telf. 968 67 61 67 • Fax 968 67 67 00

Azor

GESTIÓN Y RECICLADO DE
BATERÍAS USADAS DE AUTOMOCIÓN
Y SUBPRODUCTOS DE PLOMO

**SERVICIO DE RECOGIDA
DE BATERÍAS USADAS
968 30 70 25**

PREMIO MERCURIO
A LA INDUSTRIA 1996



AYÚDANOS A COLABORAR
CON EL MEDIO AMBIENTE

P. AZOR, S.A. - Ctra. de Madrid, km. 387 - Apdo. nº 73
Teléfono 968 30 70 25 - Fax 968 83 59 12
30100 ESPINARDO (Murcia)

DERIMET DM CEUTÍ S.L.

- montajes / mantenimiento industrial • Instalaciones vapor
- PCI • aire comprimido • aparatos presión
- maquinaria alimentación industrial

POL. IND. LOS TORRAOS • C/. ASTURIAS, PARC. 13, Nº 8D
30562 • CEUTÍ / Murcia / Spain
Centralita: 968 678 876 — Fax: 968 678 834
www.derimet.com

mesespa

Instalaciones Industriales

- Vapor
- Aire Comprimido
- Contra Incendios
- Climatización
- Instalaciones de Fontanería Industrial
- Mantenimiento Industrial Preventivo y Correctivo

Avda. de la Albarda, 19
30509 Molina de Segura - Murcia
Tel/Fax 968 206 547
www.mesespa.es
e-mail: mesespa@mesespa.es

Aislamientos Térmicos

- Tuberías de altas temperaturas
- Tuberías de frío
- Equipos y recipientes

FRAGRO

Desde 1.954, tu especialista en suministros industriales



Abrasivos



Automatismos



Bombas



Cerrajería



Construcción



Compresores



Chapa perforada



Grupos
eléctricos



Herramienta
de corte



Herramienta
eléctrica



Herramienta
manual



Lubricantes



Mangueras



Maquinaria
ligera



Metrología



Mobiliario de
taller



Plásticos
especiales



Protección
laboral



Soldadura



Tornillería

Y mucho más. Puedes encontrarlos en:

Avda. Ciclista Mariano Rojas, 15
Murcia C.P.30009

Tel. 968 396 944 feragro@davasa.es

Ingeniería de Seguridad. FREMM acogió una jornada técnica de ingeniería de seguridad, que desmenuzó la directiva de Máquinas y Directivas CE; el expediente técnico para fabricantes o la norma EN 12100-2010. Contó con la colaboración de SCHMERSAL IBÉRICA y ELECTROINDEL.

Mercado CE de Ventanas. El 30 de mayo tuvo lugar en la FREMM un “Seminario sobre ventanas”, impartido por ASEFAVE, con el objetivo de profundizar en las novedades legislativas y normativas relacionadas con este sector profesional en el ámbito europeo.

Rótulos. Conforme a lo establecido en Real Decreto 208/2005, de 25 de febrero, sobre Aparatos Eléctricos y Electrónicos y la Gestión de sus Residuos, las empresas de Rótulos Luminosos tienen la obligación de inscribirse en el Registro de Productores de Aparatos Eléctricos y Electrónicos del Ministerio de Industria, según se puso de manifiesto durante una jornada realizada en FREMM.

Frenado. FREMM fue el escenario de una jornada que analizó en profundidad la nueva prueba de frenado que deberán superar los vehículos de más de 3,5 toneladas de masa máxima autorizada a partir del 1 de julio.

Prevención. La FREMM demostró la eficiencia de su sistema de seguridad tras la realización de un exitoso simulacro de incendio, que desalojó el edificio en, prácticamente, la mitad de tiempo de lo que exige la Ley

DEL 20 AL 22 DE JUNIO EN LA FREMM

I Feria de Exposición Eléctrico y Teleco

Más de una veintena de empresas se darán cita del 20 al 22 de junio en la sala de exposiciones del Centro de Negocios de FREMM para mostrar sus productos, novedades tecnológicas y sistemas de ahorro energético en un entorno orientado a impulsar el sector e incentivar la cooperación empresarial y el desarrollo de proyectos de carácter innovador.

La feria se concibe en el seno de la FREMM, de la mano de la Asociación de Almacenes de Material Eléctrico, el Gremio Regional de Instaladores de Electricidad de Murcia, y la Asociación Regional de Empresarios de Telecomunicaciones (ARETELMUR), con el objetivo de mejorar la competitividad de la actividad productiva y comercial así como establecer un marco de negocios accesible y transparente para las

empresas del sector.

Las empresas expositoras mostrarán sus nuevas líneas de productos y tecnologías en iluminación, material y equipo eléctrico, control de procesos, automatización, así como de la industria electrónica.

Además tendrán la posibilidad de ofrecer a los visitantes charlas técnicas sobre instalación o nuevas tecnologías.

La Federación pondrá a disposición de los expositores un espacio de contacto para facilitar el encuentro con los proveedores y clientes. Además, realizará una campaña de publicidad para garantizar la máxima. Con stand de un solo nivel, ya preparan el evento empresas de la talla de Side, Chint, Electromain, Ormazabal, HT Instrument, Ineli, Inmotec, Electroindel o la patronal nacional eléctrica, FENIE.

Acuerdo preferencial con Adeslas

La Federación Regional de Empresarios del Metal de Murcia, FREMM, y SegurCaixa Adeslas han suscrito un convenio que permite a los empresarios asociados, sus empleados y familiares directos beneficiarse de precios especiales en la suscripción de un seguro que garantiza la cobertura sanitaria en toda España. Todas las personas interesadas se podrán acoger a los servicios y profesionales médicos más avanzados. Además, se puede acceder

gratuitamente a una “segunda opinión médica” ante cualquier enfermedad grave.

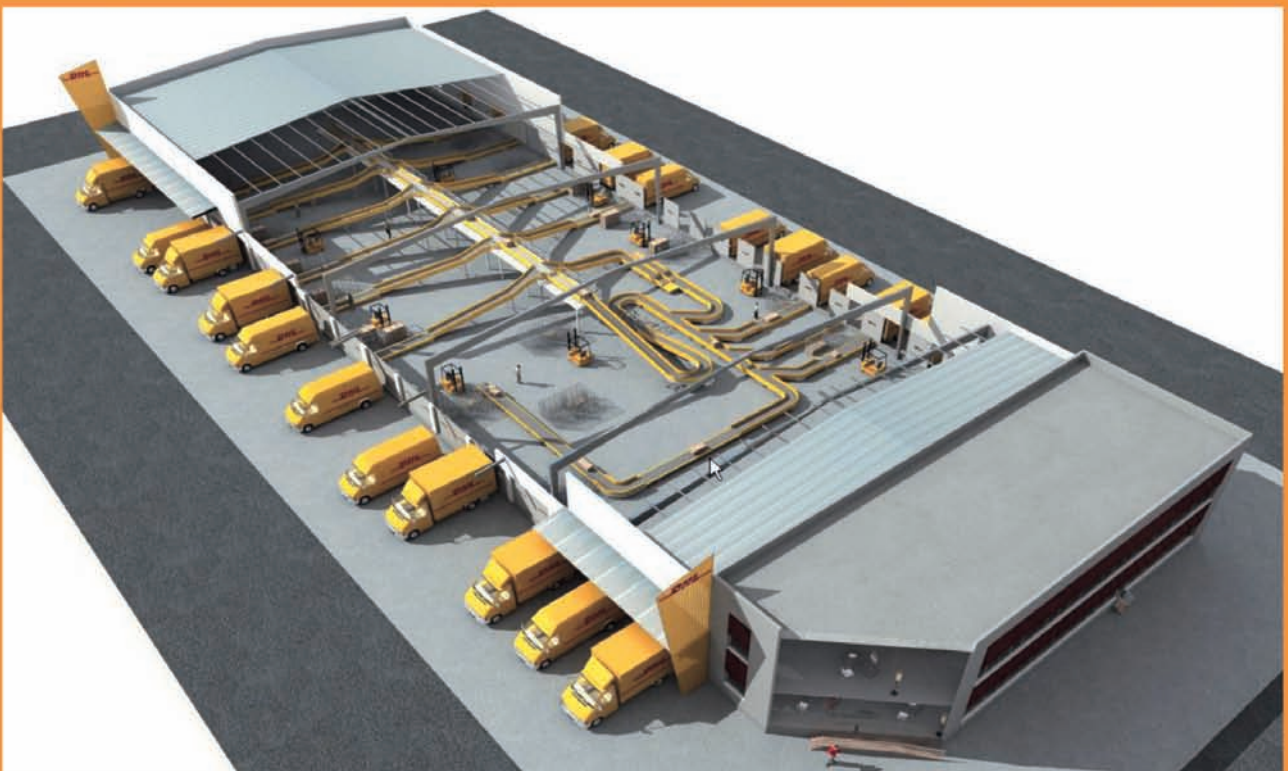
Tanto Juan Antonio Muñoz, Presidente de FREMM, como Alberto García Mainar, Director Regional Comercial de la Compañía SegurCaixa Adeslas, mostraron su satisfacción por el acuerdo alcanzado, que permitirá incrementar el bienestar de la “gran familia” que conforman las 3.500 empresas del Metal asociadas a la Federación.



SALUD. Juan Antonio Muñoz, presidente de FREMM, y Alberto García, director regional de la compañía SegurCaixa Adeslas, suscriben el acuerdo.



Desde DHL MURCIA y gracias a la confianza que F.R.E.M.M nos ha depositado nos complacemos en **ofrecerles unas tarifas, tanto nacionales como internacionales, muy competitivas con unas bonificaciones extra**, en función de su facturación, que creemos pueden resultar un buen apoyo para el desarrollo de sus negocios.



**INSTALACIONES ACTUALES DE DHL EN MURCIA,
MECANIZADAS CON CAPACIDAD DE 2700 paquetes hora.**

DHL, operador líder con multitud de servicios, desde **paquetería nacional o internacional**, pasando por **grupaje y cargas completas** en España y Europa, servicios aéreos y terrestres, y en definitiva proveedor de cualquier solución logística precisada.

Para cualquier consulta, puede contactar a través de las siguientes vías:

.- Telefono:968343435

.- Mail: Murcia.spain@dhl.com

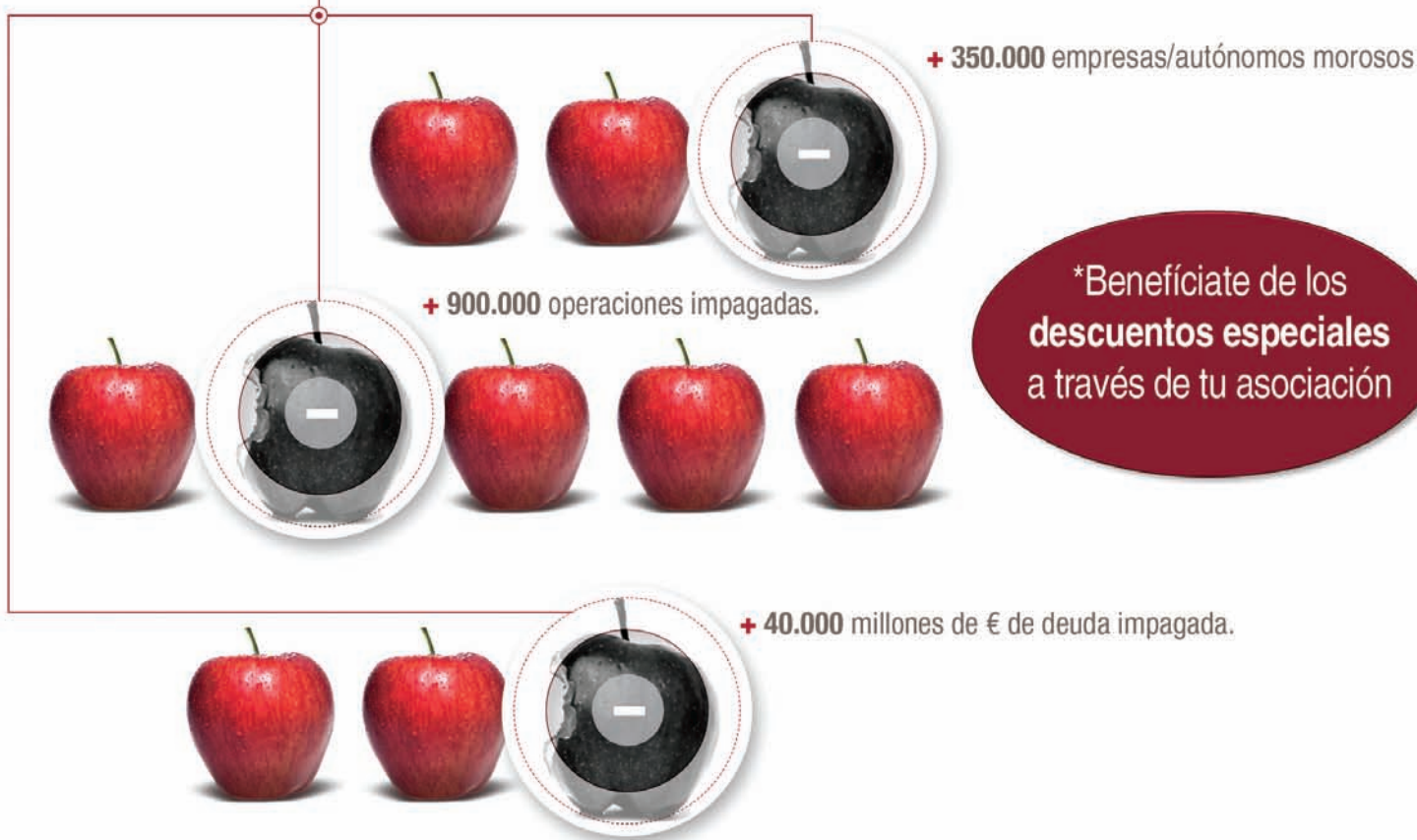
EQUIFAX[®]

asnef *Empresas*

*El mayor bureau de morosidad financiera
y comercial sobre autónomos y empresas.*

*"La morosidad ahoga
al sector privado"*

Una **herramienta sencilla** e imprescindible a la hora de decidir qué cliente merece su crédito.



***Benefíciate de los descuentos especiales a través de tu asociación**

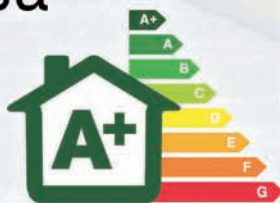
Para contratar el servicio: Tlf.: **917 687 954** • www.equifax.es/asnefempresas

INFORM **»** ENRICH **»** EMPOWER[®]

Diseñar, proyectar, instalar de forma inteligente...



y garantizar con
Junkers una casa
eficiente.



Porque cada proyecto es único e irrepetible, Junkers le ofrece una gama completa de sistemas para producir agua caliente y climatización adaptable a cada situación y vivienda.

Sistemas solares térmicos, calentadores termostáticos, calderas murales y de pie a gas y gasóleo, bombas de calor y aire acondicionado Junkers son el resultado de la más alta tecnología, elaborados para el máximo confort y eficiencia energética. Y si necesita ayuda con su proyecto de instalación cuente con el apoyo técnico especializado Junkers.

www.junkers.es

Confort para la vida

 **JUNKERS**
Grupo Bosch